



Wir sind ein weltweit operierendes Softwareunternehmen aus Herford und entwickeln und vertreiben Softwarelösungen für den Möbel- und Innenausbau. Von mobilen Anwendungen für den Verkauf bis zur Ansteuerung von Fertigungsmaschinen bieten wir der Branche eine durchgängige Lösung.

Als Account Manager vermarkten Sie die imos Softwarelösungen bei Projektkunden im nationalen / internationalen Umfeld. Sie führen Produktpräsentationen durch und erarbeiten gemeinsam mit dem Kunden Konzepte zur Integration.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von beratungsintensiver Software und integrierten Lösungen an Neu- und Bestandskunden
- Ausschöpfung der Geschäftspotentiale bei Bestandskunden
- Unterstützung und Beratung unseres Vertriebs und des internationalen Partnernetzwerks bei komplexen Softwarelösungen
- Betreuung von Projektkunden weltweit

Ihr Profil

- Vertriebsorientierte Persönlichkeit mit Berufserfahrung in der Möbelindustrie
- Fortgeschrittene EDV-Kenntnisse und sicherer Umgang mit branchenspezifischen Software-Anwendungen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Kundenorientierung und sehr gute Kommunikations- sowie Präsentationsfähigkeiten
- Flexibilität und Reisebereitschaft

Das bieten wir Ihnen

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben
- Attraktive Vergütung mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag
- Persönlichen Freiraum und ein hohes Maß an Selbstverantwortung
- Firmenwagen der Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung
- Teamorientierte und internationale Unternehmenskultur
- Fachliche Weiterbildung
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Betriebliche Altersvorsorge

Möchten Sie die Innovationskraft der imos AG mitgestalten?

Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Online-Bewerbungsformular.