



Wir sind ein weltweit operierendes Softwareunternehmen aus Herford und entwickeln und vertreiben Softwarelösungen für den Möbel- und Innenausbau. Von mobilen Anwendungen für den Verkauf bis zur Ansteuerung von Fertigungsmaschinen bieten wir der Branche eine durchgängige Lösung.

Als Mitarbeiter des Vertriebsteams vermarkten Sie die imos Softwarelösungen im nationalen Umfeld (Deutschland Ost). Sie führen Produktpräsentationen durch und erarbeiten gemeinsam mit dem Kunden Konzepte zur Integration.

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Aus- und Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen
- Angebotserstellung, Projektbetreuung und -nachverfolgung
- Pflege von Bestandskunden im eigenen Vertriebsgebiet
- Anwendungstechnische Beratung und Erarbeiten von kundenspezifischen Lösungen
- Mitarbeit und Teilnahme bei Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil

- Vertriebsorientierte Persönlichkeit mit Berufserfahrung im Möbel- und Innenausbau
- Hohe Kundenorientierung und sehr gute Kommunikations- sowie Präsentationsfähigkeiten
- Fortgeschrittene EDV-Kenntnisse und sicherer Umgang mit branchenspezifischen Software-Anwendungen
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Idealerweise Wohnort im Vertriebsgebiet
- **Voraussetzung:** Möglichkeit zur Einrichtung eines Home-Office

Das bieten wir Ihnen

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben
- Attraktive Vergütung mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag
- Persönlichen Freiraum und ein hohes Maß an Selbstverantwortung
- Firmenwagen der Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung
- Teamorientierte und internationale Unternehmenskultur
- Fachliche Weiterbildung
- Bike-Leasing
- Betriebliche Altersvorsorge

Möchten Sie die Innovationskraft der imos AG mitgestalten?

Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Online-Bewerbungsformular.