



**BRILONER
MÖBEL WERKE**

Lust durchzustarten?

Entdecken Sie die Karriere mit grenzenlosem Potential!

Wir, die Briloner Möbel Werke, mit einem dynamischen Zusammenspiel der erfolgreichen Marken Impuls Küchen, puris Bad und LAGUNA Badwelten streben nach kontinuierlichem Wachstum und Erfolg, indem wir unsere Stärken bündeln und als Team gemeinsam agieren. Als familiengeführter Mittelständler in Deutschland schaffen wir eine Unternehmenskultur, die von Zusammenhalt, Respekt und Wertschätzung geprägt ist, um unseren Mitarbeitenden eine positive und motivierende Arbeitsumgebung zu bieten. Hierbei setzen wir auf Internationalität und Diversität. Wir entwickeln und fördern unsere Mitarbeitenden und begleiten sie individuell. Wir heben gemeinsam Potentiale, identifizieren Talente und ebnen Karrierewege. Wir setzen auf Qualität und Innovation, um sinnvolle und nachhaltige Produkte zu schaffen, die unsere Kunden begeistern und ihren Bedürfnissen und Wünschen gerecht werden. **Sei Teil unseres zukunftsorientierten Teams und gestalte mit uns die Möbelbranche von morgen!**

Für die Impuls Küchen GmbH suchen wir ab sofort



SALES MANAGER / GEBIETSVERKAUFSLEITER

(w/m/d) SCHWEIZ: Region NORD-OST

IHRE POSITION

- Sie sind verantwortlich für die kontinuierliche Betreuung und Beziehungspflege unserer Bestandskunden
- Sie identifizieren und akquirieren neue Kunden, um unser Netzwerk und unseren Marktanteil kontinuierlich zu erweitern
- Sie setzen die Vereinbarungen aus unseren Verbandsabkommen in die Praxis um
- Sie koordinieren Werbe- und Prospektvereinbarungen, um unsere Produkte effektiv zu vermarkten
- Sie schulen und motivieren Verkäufer im Handel, um deren Produktkompetenz und -wissen zu erweitern
- Sie sind zuständig für die Neuplatzierung und regelmäßige Pflege von Musterküchen bei unseren Handelspartnern
- Sie beobachten aktiv den Markt und unsere Wettbewerber, um Trends zu erkennen und unsere Vertriebsstrategien entsprechend anzupassen

IHRE QUALIFIKATION

- Sie verfügen über einschlägige Erfahrung in der Küchenbranche & hast idealerweise bereits im Außendienst gearbeitet
- Sie sprechen fließend DEUTSCH und idealerweise FRANZÖSISCH
- Sie haben ein ausgeprägtes Gespür für Wohntrends & setzen diese kundenorientiert in Ihrer Arbeit um
- Sie bringen ein fundiertes Verständnis für Vertriebsprozesse & wirtschaftliche Zusammenhänge mit, um unsere Geschäftsziele zu erreichen
- Sie zeichnen sich durch hervorragende Kommunikationsfähigkeiten aus & können sowohl intern als auch extern effektiv kommunizieren
- Ihr Verhandlungsgeschick und Ihr Organisationstalent sind sehr gut ausgeprägt, was Ihnen hilft, erfolgreiche Geschäftsabschlüsse zu erzielen
- Sie arbeiten selbstständig & bringen eine hohe Eigenmotivation mit, um Ihre Aufgaben effizient & zielgerichtet zu erledigen
- Ein sicherer & versierter Umgang mit moderner IT ist für Sie selbstverständlich

UNSER ANGEBOT

- Ein familienfreundliches Arbeitsumfeld, das deine Work-Life-Balance unterstützt
- Sie betreuen ein Verkaufsgebiet mit großem Wachstumspotenzial
- Eine attraktive und zielorientierte Vergütung
- Sie erhalten einen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können
- Sie können im Home-Office arbeiten & erhalten dafür die notwendige Ausstattung
- Vielfältige betriebliche Vorteile und Zusatzangebote



INTERESSIERT?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Schonen Sie die Umwelt und nutzen Sie unser Bewerbungsportal unter

<https://briloner-mw.talentstorm.de/>
oder schreib uns
karriere@briloner-mw.de.



**BRILONER
MÖBEL WERKE**