



Creating a Powerful Future

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen ambitionierten und erfahrenen

Sales Development Representative (m/w/d)

Wir suchen dich!

Du gehst gerne auf Menschen zu, überzeugst mit deiner Kommunikation und hast Spaß daran, neue Kunden zu gewinnen? Ob über LinkedIn oder am Telefon – du erkennst Geschäftschancen und weißt, wie du Interesse weckst. Mit deinem kommunikationstechnischen Hintergrund bist du bei uns genau richtig – wir freuen uns auf dich und deine Energie!

Deine Mission

- + Neue potenzielle Kunden identifizieren und gezielt ansprechen
- + Leads über LinkedIn, Telefon und weitere Kanäle generieren
- + Erstkontakte herstellen und Interesse an unseren Solarmodulen wecken
- + Qualifizierte Leads recherchieren, bewerten und weiterentwickeln
- + Zielgruppen, Marktpotenziale und neue Geschäftsmöglichkeiten analysieren
- + Eng mit dem Sales-Team zusammenarbeiten und die Vertriebs-Pipeline ausbauen
- + Neue Ideen zur Leadgenerierung und zur Optimierung der Vertriebsprozesse einbringen

Dein Deal bei uns

- + Attraktive, leistungsorientierte Vergütung – hier zählt dein Erfolg!
- + Benefits wie Auto, modernes IT-Equipment und mehr
- + Eine umfassende Einarbeitung und Raum für eigene Ideen
- + Abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum in einem zukunftsstarken Unternehmen
- + Kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation
- + Ein lockeres, motiviertes Team mit regelmäßigen Events

Was du mitbringst

- + Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft – du gewinnst Menschen für dich
- + Freude daran, neue Kontakte über LinkedIn, Telefon und digitale Kanäle zu knüpfen
- + Verständnis für Vertriebsprozesse und die Qualifizierung von Leads
- + Einen kommunikationstechnischen Hintergrund
- + Erste Erfahrung in der Akquise oder im Vertrieb von Vorteil
- + Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und Durchhaltevermögen
- + Organisationstalent und eine strukturierte Arbeitsweise
- + Fähigkeit, Zielgruppen zu analysieren und potenzielle Kunden gezielt zu identifizieren

Wer wir sind:

Die Solar Fabrik ist ein familiengeführtes Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in der Photovoltaik Branche. Wir vertreiben hochwertige Solarmodule und zugehörige Komponenten an große PV-Installationsbetriebe und Fachgroßhändler in überwiegend europäische Länder mit Schwerpunkt Deutschland. Hierbei legen wir größten Wert auf effiziente Abläufe gepaart mit langfristigen persönlichen Kontakten und partnerschaftlicher Zusammenarbeit.

Du bist interessiert?

Dann bewirb dich jetzt über unser Bewerbungsformular.
Bei Fragen erreichst Du Christina Stümpfl:
+49 6093 207700