

Deine Chance als Sales-Profi in Österreich oder Schweiz

Sales Manager (m/w/d)

Verkaufen ist deine Leidenschaft? Dann komm zu uns!

Für die Märkte Österreich oder Schweiz  suchen wir Dich als Sales Manager (m/w/d) – mit der Möglichkeit, je nach Eignung und Entwicklungsperspektive, künftig auch Führungsverantwortung im Länderteam zu übernehmen.

Deine Mission

- + Aufbau, Entwicklung und Pflege von Beziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden in Österreich und Schweiz
- + Du managt den gesamten wertorientierten Verkaufsklus von der Kundenqualifizierung über die Einwandbehandlung bis hin zur Verhandlung und zum Abschluss
- + Entwicklung und Umsetzung von Plänen zur Maximierung des Umsatzes mit strategischen Partnern in der Region
- + Verwaltung aller Aspekte von neuen Verkaufschancen, Verkaufsaktivitäten und Prognosen
- + Zusammenarbeit mit dem gesamten Vertriebs- und Marketingteam bei der Entwicklung von Plänen, Strategien und Werbemaßnahmen, um das Geschäftswachstum zu fördern

Wer wir sind:

Wir sind Solar-Fabrik – ein familiengeführtes Unternehmen mit echter Power im PV-Markt! Unsere Glas-Glas-Module gehören zur Spitzenklasse, liefern Top-Leistung und setzen neue Standards in Qualität. Unser Vertrieb? Effizient, zielgerichtet und voller Drive! Wir versorgen Fachgroßhändler und Installationsbetriebe in ganz Europa – aktuell noch mit Fokus auf Deutschland. Während unsere Produktion in China auf Hochtouren läuft, bauen wir in der Region Aschaffenburg eine brandneue Solarmodul-Fabrik auf. Wachstum ist unser Ding – und jetzt brauchen wir dich, um weiter durchzustarten! 

Bist du bereit, richtig zu verkaufen?

Dann bewirb dich jetzt über unser [Bewerbungsformular](#).

Bei Fragen erreichst Du Christina Stümpfl:

+49 6093 207700

Was du mitbringst

- + Du hast bereits mehrere Jahre Erfahrung in der Betreuung von Kunden oder generellen Vertriebsaktivitäten, idealerweise in der Solarbranche
- + Du bist kontaktfreudig und hast Lust neue Leute kennenzulernen
- + Dein sympathisches Auftreten und deine schnelle Auffassungsgabe unterstützen dich in deiner Arbeitsweise
- + Du bist kundenorientiert und hast ein ausgezeichnetes Gespür für Kundenbedürfnisse und Markttrends
- + Du verfügst über ausgeprägte analytische Fähigkeiten und bist in der Lage, komplexe Sachverhalte zu bewerten und strategische Entscheidungen zu treffen.
- + Du bist motiviert die erneuerbaren Energien voranzubringen
- + Du hast Deinen Wohnsitz idealerweise zentral in Österreich oder Schweiz und bist bereit zu reisen
- + Du hast gute Fremdsprachenkenntnis in Englisch und gute MS Office-Kenntnisse
- + Du verfügst bereits über erste Vertriebserfahrungen aus anderen Branchen

Dein Deal bei uns

- + spannende Aufgaben in einem wachsenden und zukunftsähnlichen Unternehmen
- + eine umfassende Einarbeitung
- + eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- + flache Hierarchien und die Möglichkeit eigene Ideen aktiv einzubringen
- + eine sehr gute und freundschaftliche Arbeitsatmosphäre in einem jungen und dynamischen Team